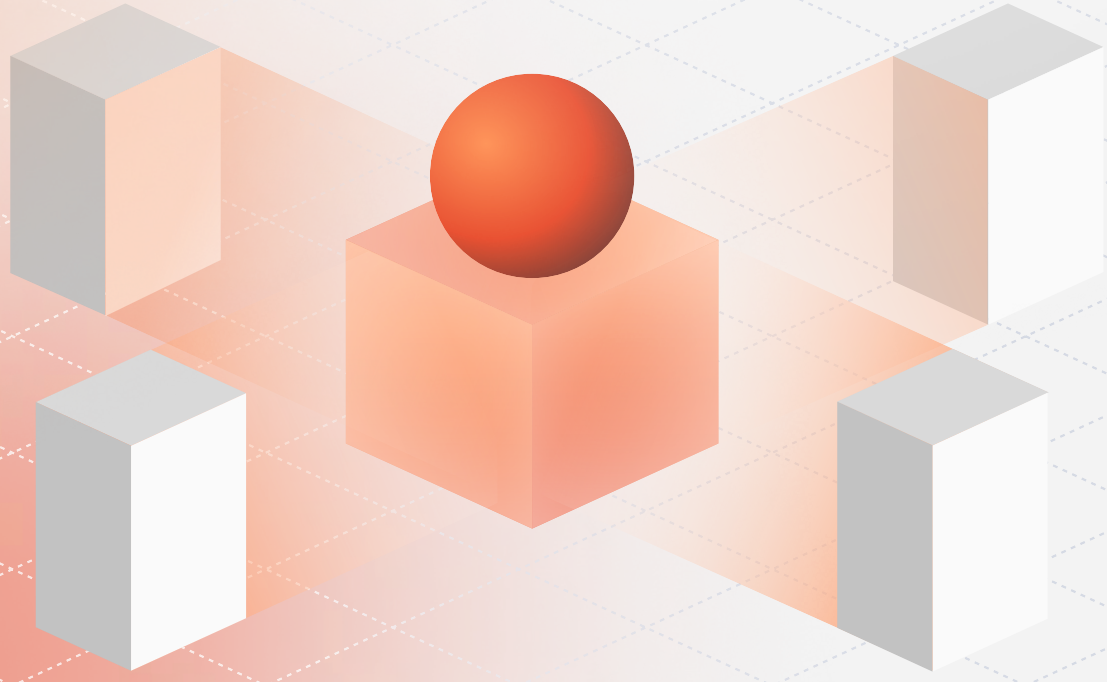
earnix

Pricing- und Rating-Engines

Build vs. Buy: Die Earnix-Perspektive



Build vs. Buy: Der smartere Weg zu leistungsstarkem Pricing und Rating

Die Herausforderung

Versicherer müssen ihre Agilität heute deutlich erhöhen, um in einem schnellen, permanent im Wandel befindlichen Markt bestehen zu können. Die Modernisierung von Altsystemen gehört derzeit zu den größten betrieblichen Herausforderungen für Versicherer. Veraltete Anwendungen und Eigenentwicklungen sind nicht in der Lage, die anspruchsvollen Pricing-Strategien und dynamischen Tarifierungspläne zu unterstützen, die für einen dauerhaften Wettbewerbsvorteil notwendig sind.

Die Lösung

Heute führt kein Weg mehr an einer modernen Pricing- und Tarifierungsplattform vorbei, wenn Versicherer die Grenzen von Altsystemen und zersplitterten Einzellösungen überwinden wollen. Diese innovativen Plattformen sind genau auf die aktuellen, sich wandelnden Anforderungen zugeschnitten und bieten die Enterprise-Geschwindigkeit, Governance und Kontrolle, die nötig sind, um Entscheidungen zu beschleunigen, die Performance zu optimieren, die Compliance zu erhöhen und intelligentere Preise und Tarife schneller als je zuvor auf den Markt zu bringen.

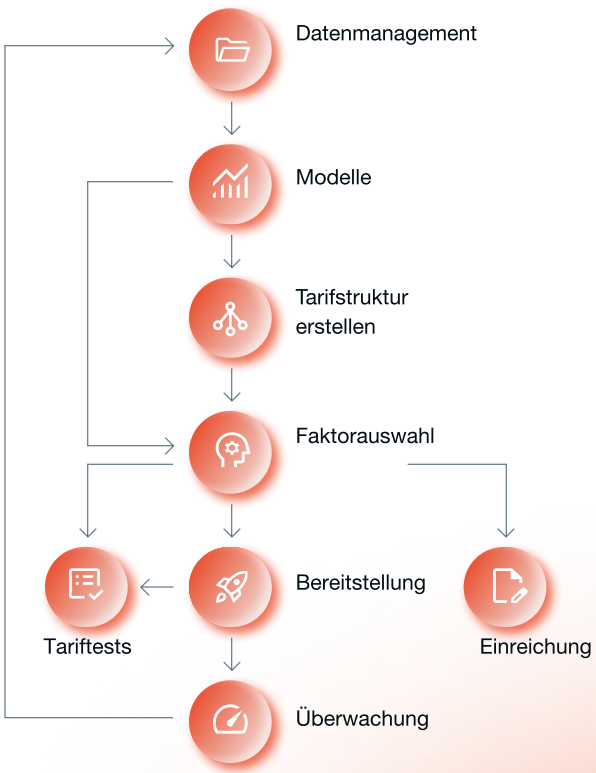
Vom Chaos zur Kontrolle: Pricing- und Tarifierungsprozesse optimieren

Seien wir ehrlich: Pricing und Tarifierung über verschiedene Teams, Regionen und Systeme hinweg zu steuern, ist ein äußerst komplexer Vorgang. Die Inputs stammen aus den unterschiedlichsten Quellen, darunter Daten, Modellen, Tests, Freigaben, Deployment und Monitoring. In der Praxis ist meist für jeden dieser Schritte ein anderes Team mit eigenen Tools und eigenen Workflows zuständig.

Ohne Automatisierung und zentrale Koordination werden die Übergaben zwischen diesen Teams im besten Fall ineffizient – und im schlimmsten Fall fehleranfällig. Altsysteme und Eigenentwicklungen verfügen nicht über die notwendige Governance und Kontrollen, um diese Prozesse in großem Maßstab zu steuern. Das führt zu langen Verzögerungen und erhöht das Risiko.

Eine moderne, einheitliche Plattform bringt in jeden Schritt mehr Automatisierung, Struktur und Transparenz und verwandelt einen früher chaotischen Ablauf in eine kontrollierte, Compliance-konforme und wiederholbare Engine für Wachstum.

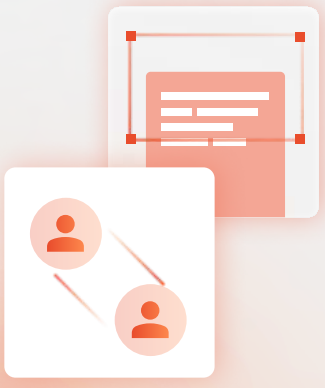
Doch für viele Versicherer führt die Entscheidung, Pricing- und Tarifierungssysteme zu modernisieren, zu einer kritischen Frage: Sollen wir selbst entwickeln – oder eine bewährte Lösung kaufen?



earnix

Warum es für Unternehmen sinnvoller ist zu kaufen statt selbst zu entwickeln: Der Earnix-Vorteil im Bereich Pricing und Tarifierung

Mit Earnix modernisieren Versicherer ihre Pricing- und Tarifierungsprozesse ohne die Belastung, eine eigene Lösung von Grund auf neu entwickeln zu müssen. Stattdessen steht ihnen eine zentrale, intelligente Plattform zur Verfügung, die Pricing und Tarifierung End-to-End optimiert – sie vernetzt Teams, setzt Governance durch, verkürzt die Time-to-Market und schafft die Grundlage für KI-gestützte Innovationen.



Machen Sie aus Ihrem IT-Team kein Softwareunternehmen

Es mag verlockend sein, die Modernisierung von Pricing und Tarifierung an interne IT-Teams zu übergeben. Langfristig führt dieser Weg jedoch häufig zu zusätzlicher Komplexität. Die Entwicklung und Wartung von Software gehört nicht zum Kerngeschäft von IT-Teams in Versicherungsunternehmen. Werden sie dennoch wie Softwareentwickler eingesetzt, entstehen oft technische Schulden, längere Release-Zyklen und verpasste Innovationschancen.

Wenn Versicherer selbst entwickeln, übernehmen sie die Verantwortung für permanente Wartung, laufenden Support und regelmäßige Compliance-Updates. In einem Marktumfeld, in dem sich Kundenbedürfnisse, Wettbewerbsdynamiken und regulatorische Vorgaben schnell wandeln, müssen diese Aktualisierungen kontinuierlich erfolgen, und nicht nur dann, „wenn die IT gerade Luft hat“.

Mit einer etablierten Plattform wie Earnix können Versicherer diese Herausforderungen und Einschränkungen umgehen. Fachbereiche erhalten die Möglichkeit, Pricing und Tarifierung eigenständig zu steuern und zügig Anpassungen vorzunehmen, ohne auf die IT angewiesen zu sein. Das ist der smartere Weg zur Modernisierung von Systemen und ermöglicht es der IT, sich auf ihre Kernaufgaben zu konzentrieren, während das Business flexibler und schneller agiert.

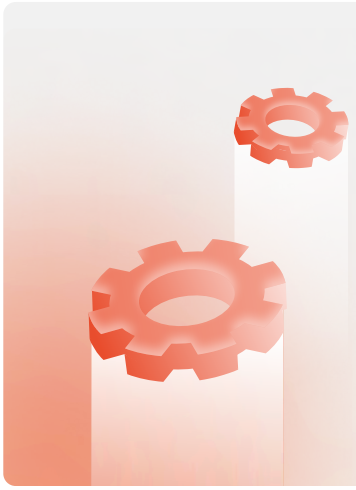


Time-to-Value beschleunigen

Die Modernisierung von Kernsystemen kann sich über Jahre hinziehen – doch Pricing und Tarifierung können nicht so lange warten.

Eine Lösung intern zu entwickeln, dauert häufig deutlich länger als erwartet. IT-Teams müssen widersprüchliche Prioritäten unter einen Hut bringen, neue Kompetenzen aufbauen und anschließend Updates, Tests, Integrationen und vieles mehr managen – und das alles, während die bestehenden Systeme weiterlaufen. Selbst nach dem Go-live können solche Eigenentwicklungen Jahre der Feinabstimmung benötigen, bevor sie wirklich spürbare Ergebnisse liefern.

Earnix beseitigt diese Verzögerungen. Unsere cloudbasierte, Enterprise-taugliche Pricing- und Tarifierungsplattform sorgt für die kürzeste Time-to-Value, indem sie Versicherern ermöglicht, optimale Preise und Tarife schnell zu entwickeln und auszurollen – für eine schnellere Markteinführung und beschleunigte Profitabilität.

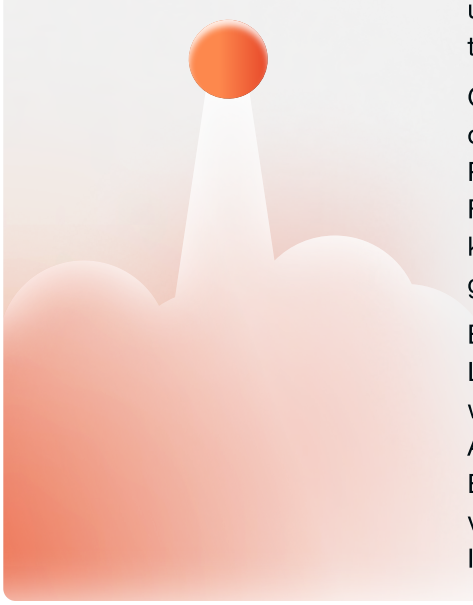


Bewährte, skalierbare Enterprise-Technologie

Best-in-Class-Rating-Engines werden über Jahrzehnte hinweg entwickelt, von Tausenden Anwendern erprobt und sind darauf ausgelegt, höchste Anforderungen an Skalierbarkeit, Sicherheit und Performance zu erfüllen.

Moderne Lösungen müssen Unternehmensarchitekturen, strenge Compliance-Vorgaben und eine reibungslose Integration in Cloud-Umgebungen unterstützen.

Eine interne Neuentwicklung ist oft nicht realistisch. Durch die Kooperation mit einem erfahrenen Anbieter können Versicherer auf etablierte Best Practices zugreifen, die Implementierung beschleunigen, Risiken reduzieren und langfristigen Erfolg sichern.



Innovation für die Zukunft

Innovation bei Pricing und Tarifierung ist kein einmaliges Projekt, sondern ein kontinuierlicher Prozess. Mit den Fortschritten in Analytics, Pricing, Tarifierung und den globalen Regulierungsanforderungen Schritt zu halten, erfordert tiefgreifendes Spezialwissen und fortlaufende Reinvestitionen.

Genau hier stoßen die meisten internen IT-Teams an ihre Grenzen. Sie sind nicht darauf ausgelegt, als Produktentwicklungsabteilungen mit eigenen F&E-Pipelines zu fungieren. Die Pflege einer Eigenentwicklung erfordert Zeit, Fachkräfte und Budget – Ressourcen, die die meisten IT-Teams nicht entbehren können, insbesondere wenn neue Technologien wie KI die Rahmenbedingungen grundlegend verändern.

Earnix begegnet diesen Herausforderungen. Als Vorreiter beim Einsatz von Machine Learning für Pricing und Tarifierung bleiben wir der Entwicklung stets voraus, indem wir native und Drittanbieter-KI-Modelle unterstützen, die in Ihren bevorzugten Analytics-Tools erstellt werden. Darüber hinaus liefert Earnix stetig innovative Branchenlösungen und ermöglicht es Ihnen, neue Ansätze zu erproben, zu validieren und in die Produktion zu überführen und zwar mit der Gewissheit, dass Ihre Pricing- und Tarifierungsinfrastruktur jederzeit kompatibel bleibt.



Governance und Compliance, die Schritt halten

Bestimmungen wie die DSGVO und die KI-Verordnung der EU gelten nicht nur dort, wo Software entwickelt wird, sondern überall dort, wo sie genutzt wird. Das bedeutet, dass alle Versicherer globale Compliance-Standards einhalten müssen.

Earnix verfolgt die sich wandelnde Gesetzgebung fortlaufend und integriert Compliance-Vorgaben direkt im Produkt. Das ist kein einmaliges Projekt, sondern ein langfristiges Commitment.

Wer eine eigene Lösung entwickelt, übernimmt diese anhaltende Verantwortung selbst: vom Budget für regulatorische Aktualisierungen über die Pflege von Governance-Kontrollen bis zur Sicherstellung interner Fachkompetenz zur Risikovermeidung. Mit Earnix ist all dies bereits abgedeckt und Innovation bleibt so jederzeit regelkonform.

Die Zukunft vorantreiben, ohne bei Null anzufangen

Seit über 20 Jahren unterstützt Earnix führende Versicherer dabei, ihre Pricing- und Tarifierungsstrategien schnell, präzise und zuverlässig zu modernisieren. Unsere analytische Echtzeit-Pricing-Engine stellt in jedem Kanal die passenden Tarife bereit und sorgt gleichzeitig für starke Governance, Compliance und Sicherheit.

Die Earnix-Plattform fügt sich nahtlos in Ihr bestehendes Ökosystem ein und entwickelt sich mit Ihren Anforderungen weiter. Anstatt das Risiko und die Komplexität einer Eigenentwicklung auf sich zu nehmen, erhalten Sie sofortigen Zugang zu einer bewährten Technologie, die seit Jahrzehnten kontinuierlich getestet, optimiert und weiterentwickelt wurde.

Jahrzehnte voraus. Schon heute einsatzbereit. Wenn es darauf ankommt, ist die Entscheidung für einen bewährten Partner wie Earnix nicht nur der schnellere Weg, sondern auch der intelligentere.



Über Earnix

Earnix ist der führende Anbieter von geschäftskritischen, cloudbasierten Lösungen für intelligente Entscheidungsfindung in den Bereichen Pricing, Tarifierung, Underwriting und Produktpersonalisierung. Diese vollständig integrierten Lösungen sorgen für einen extrem schnellen ROI und sind darauf ausgelegt, den Betrieb globaler Versicherer und Banken zu transformieren, indem sie in allen Unternehmensbereichen Mehrwert erschließen. Seit 2001 setzt Earnix neue Maßstäbe für Versicherer und Banken und bedient Kunden in über 35 Ländern auf sechs Kontinenten mit Standorten in Nord- und Südamerika, Europa, dem asiatisch-pazifischen Raum und Israel.

earnix

Mehr erfahren