Étude de cas

Le groupe BGL révolutionne la modélisation grâce à l'automatisation.



earnix

Historique:

Groupe BGL

Fondé en 1992 au Royaume-Uni, le groupe BGL est un des leaders de l'assurance en ligne pour les particuliers avec plus de 10 millions de souscripteurs. Ses principales activités sont l'assurance automobile et habitation, ainsi que de nombreux produits complémentaires, y compris la protection individuelle en cas d'accident.

Challenge

Le Groupe BGL est toujours à la recherche de solutions innovantes pour offrir les meilleurs produits, et services à ses clients. À cette fin, BGL a cherché une solution de tarification moderne qui répondrait aux besoins des utilisateurs en interne tout en améliorant sa compétitivité.

Pourquoi Earnix

Après avoir évalué de nombreux fournisseurs d'outils de tarification, BGL a choisi la plateforme Price-It™ d'Earnix. Cette solution innovante et de bout en bout répondait à toutes les exigences de l'entreprise et a rapidement contribué à simplifier, rationaliser et accélérer les processus de tarification du groupe.

Grâce à Earnix, nous sommes passés d'une structure de tables de tarification à la construction de modules de Machine Learning en quelques jours.

Sam Livingston
Directeur tarification



© 2022 earnix 2

Succès

Amélioration des capacités de tarification

Avec Price-It, le groupe BGL a **amélioré sa capacité à développer et déployer une tarification optimisée*** pour ses clients et prospects, grâce aux outils de tarification agiles, efficaces et sophistiqués d'Earnix. La société a construit ses propres modèles de tarification et les a facilement intégrés à la plateforme Earnix pour éliminer les efforts manuels et offrir un meilleur contrôle sur les structures de tarification existantes.

Gouvernance complète

Les utilisateurs de BGL ont maintenant un contrôle complet sur qui peut voir quoi dans le système et quelles modifications ils peuvent apporter. Grâce aux capacités étendues de gouvernance de la plateforme, les éléments critiques qui font partie des flux de travail ne peuvent pas être supprimés, ce qui contribue à **éliminer le potentiel des erreurs coûteuses**. En outre, les outils de sécurité des données et de conformité de Price-It ont permis à BGL à se conformer au RGPD et à d'autres réglementations strictes.

Des processus entièrement automatisés

L'automatisation des processus a rendu le système de tarification de **BGL facile d'usage et flexible.**

Les puissantes capacités d'automatisation d'Earnix permettent aux équipes d'exécuter des processus entiers de modélisation et d'optimisation de la tarification sans intervention humaine. Par exemple, pour se préparer à un changement de réglementation de la FCA, BGL a mis à jour 100 % du flux de travail de tarification en déployant un simple script dans tout le système - une étape unique qui a permis de reconstruire avec succès chaque modèle commercial affecté.

.

© 2022 earnix 3

BGL a acquis un nouvel avantage compétitif durable par le biais d'un processus de tarification :

- ✓ Agile
- ✓ Rapide
- ✓ Efficace
- ✓ Rationalisé



L'avenir

BGL envisage d'augmenter le recours à l'automatisation, en particulier pour le développement de nouveaux modèles de tarification. L'entreprise explore également l'utilisation de modèles GAM **directement au sein de la plateforme Earnix.**

© 2022 earnix 4

Définissez les stratégies de tarification et de déploiement de demain

Simplifiez vos processus avec **Earnix.com**

earnix

Earnix est l'un des principaux fournisseurs de systèmes critiques pour les banques et les assureurs mondiaux.

Grâce à Earnix, les clients peuvent fournir des tarifications et des produits personnalisés qui sont plus intelligents, plus rapides, plus sûrs et en totale adéquation avec les buts et objectifs de l'entreprise. Les solutions d'Earnix offrent une valeur systémique à l'échelle de l'entreprise avec un retour sur investissement ultra-rapide. Earnix innove pour les assureurs et les banques depuis 2001, avec des bureaux en Amérique, en Europe, en Asie-Pacifique et en Israël.